

WIR WOLLEN WEITER WACHSEN UND SUCHEN SIE ALS ACCOUNT MANAGER FÜR UNSER TEAM

Unternehmenserfolg ist plan- und messbar auf Basis von Daten. Wir sind ein Beratungshaus für (BI) Business Intelligence in Karlsruhe. Seit dem Jahr 2000 entwickeln wir innovative Individuallösungen und Digitalisierungs-Strategien für den Mittelstand sowie Strategien für Industrie 4.0. Unsere Projekte setzen wir bevorzugt mit den Lösungen und Produkten von [Qlik](#) und [ThoughtSpot](#) in Deutschland um. Willkommen bei Iodata!

Vertrieb ist für Sie mehr als Telefonieren! Sie suchen eine Aufgabe, den gesamten Vertriebsprozess zu steuern, neue Kunden zu gewinnen und überzeugend bis zum Kaufabschluss zu begleiten?

Als Account-Manager (m/w/d) sind Sie Teil des Vertriebsteams mit den folgenden Aufgaben

- 📦 Entwicklung und Umsetzung von Strategien zur Lead-Generierung in Zusammenarbeit mit unserem Vertriebs-Development und Marketing Team
- 📦 Steuerung & Durchführung des Qualifizierungs- & Evaluierungsprozesses mit potenziellen Kunden
- 📦 Betreuung eigener Kunden am Telefon und durch regelmäßige Webdemos
- 📦 Erarbeitung von Business Cases für die Einführung einer BI-Lösung auf Basis von kundenspezifischen Anforderungen
- 📦 Beziehungsmanagement des „Buying Centers“ beim Kunden – Geschäftsführung, Controlling, IT und weiteren
- 📦 Abstimmung neuer Kundenanforderungen mit dem Management um Potential für neue Kundengruppen systematisch zu identifizieren

Was wir erwarten

- 📦 Wirtschaftswissenschaftliches oder Betriebswirtschaftliches Studium mit Schwerpunkt Vertrieb/Marketing oder alternativ kaufmännische Ausbildung mit Berufserfahrung
- 📦 Sehr gute analytischen Fähigkeiten; das Erfassen und Aufbereiten komplexer Sachverhalte fällt Ihnen leicht
- 📦 gutes Verständnis für Prozessabläufe und sehr gute Kommunikations- und Organisationsfähigkeiten
- 📦 pragmatische, lösungsorientierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- 📦 gute Englischkenntnisse
- 📦 offenes, freundliches und verbindliches Auftreten

Was Sie erwartet

- 📦 Eine qualifizierte Einarbeitung
- 📦 Ein motiviertes und wertschätzendes Team, das Sie unterstützt
- 📦 Ein gut erreichbarer Arbeitsplatz in Karlsruhe
- 📦 Spannende Kundenprojekte mit täglich neuen Herausforderungen
- 📦 Einsätze in Deutschland, die Reisetätigkeit ist tageweise

Sie haben Interesse?

Dann freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme per Email an oder direkt per Telefon.
Weitere Fragen beantwortet Ihnen Frau Inga Mink, Iodata GmbH.

Iodata GmbH
Steinhäuserstr. 20
76135 Karlsruhe

Fon: 0721 62 69 70
E-Mail: jobs@iodata.de